

Ficha técnica de Desafío Instituto del Cáncer

Información del Prestador de Salud	
Nombre Institución y/o Convocante	Instituto Nacional del Cáncer
Sitio web de la Institución	http://www.incancer.cl/
Lugar de Ejecución del Desafío	Unidad de Quimioterapia Ambulatoria del Incancer
Respecto al Desafío Técnico	
Título del Desafío	¿Cómo podríamos optimizar la gestión de reservas de los sillones de quimioterapia ambulatoria (QTa), maximizando la eficiencia operativa y mejorando la experiencia del usuario?
Descripción del Desafío	<p>Actualmente, el agendamiento de sillones (17 unidades) para tratamientos ambulatorios es muy rudimentario (planilla de papel y Excel), con una lista de espera poco clara, con pérdida de cupos por pacientes que reservaron y no asisten; por suspensión de tratamientos y otras razones que redundan una deficiente gestión de la quimioterapia ambulatoria (QTa).</p> <p>Al estar en etapa de transición al nuevo instituto, que triplicará su capacidad, esto adquiere relevancia en nuestras atenciones.</p>
Requerimientos Técnicos de la Solución	<ul style="list-style-type: none"> • Diseño inteligente y con altos estándares de seguridad de la información. • Monitorización en tiempo real. • Sistema de fácil utilización. • Interoperabilidad con nuestro Registro Clínico Electrónico, Sidra, Rayen u otro.
Etapas de Desarrollo de la Solución Esperada	<ul style="list-style-type: none"> • Se espera llegar a un piloto implementado en la totalidad del sistema de agendamiento de sillones de quimioterapia ambulatoria, y disponer de una solución real en un máximo de un año. • Soluciones similares implementadas en otras instituciones o soluciones completamente nuevas.

<p>Resultados Esperados</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● Pasar de un sistema de agendamiento manual (papel) y Excel) a un sistema digitalizado e inteligente que mejore la experiencia del equipo a cargo y del usuario. ● Modernizar el sistema de agendamiento de quimioterapias. ● Aumentar la eficiencia en la ocupación de sillones de quimioterapias
<p>Escalabilidad / Replicabilidad de la Solución</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● La solución podría ser escalable en otros centros con quimioterapia ambulatoria.
<p>Incentivos para el solucionador (startup, empresa desarrolladora de solución)</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● Trabajar con un centro oncológico público importante del país, con un alto volumen de pacientes atendidos. ● Proyección de un nuevo Incáncer que triplicará su población atendida, que involucra la transformación digital como un objetivo estratégico troncal de la Institución. ● Espacio de co-creación y escalamiento a más centros oncológicos.
<p>Mecanismos de colaboración / Estrategia de Asociatividad de la Institución Convocante</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● Convenios/acuerdo de colaboración sin compra directa (licitación posterior), articulado que proteja la información y data sensible, el cual no ha de ser vinculante con procesos de compra pública posteriores que se puedan realizar en el Incáncer. ● Propiedad intelectual del desafío debe quedar establecida con Jurídica cuando el concurso se cierre. ● Definir y formalizar el plan de trabajo (Gantt). ● Disponibilidad de horas de profesionales expertos en el área para apoyar el desarrollo de la solución en las propias instalaciones de nuestra institución (inmersión).